

FUENTES DE FINANCIAMIENTO VERDE EN PERÚ

BOLETÍN N°7 / ENERO 2021

- I. Fuentes de Financiamiento Verde. (P. 2 y 3)

- II. ¿Cuál es el impacto global de la pandemia en las startups? (P. 4)

- III. Previo a la pandemia: ¿Cuál era la situación del financiamiento de riesgo (FR) en América Latina? (P. 5)

- IV. Mapeando los principales mercados de la región (P.6)

- V. ¡Conéctate! (P. 7)

- VI. Entrevista con Kenia Ordonio sobre startups en el Perú (P. 8)

Editor: Diego Espejo Ordonio
Diseñadora: Ximena Tapia Gordillo



www.fni.pe

* Este trabajo se llevó a cabo gracias a la subvención concedida por el Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo (IDRC), Ottawa, Canadá.



Fuente: www.t13.cl

¿QUIÉNES SOMOS?

Somos el Foro Nacional Internacional (FNI), un centro de investigación peruano que trabaja diversos temas de desarrollo tanto en el Perú como internacionalmente. Actualmente, con el financiamiento del IDRC, estamos trabajando el proyecto “Agenda Perú: Repensando el rol del sector privado en el desarrollo sostenible” que busca el fortalecimiento de la economía verde nacional, brindando soporte a aquellos empresarios con interés en incluir la sostenibilidad ambiental en sus negocios.

¿EN QUÉ AYUDA ESTE BOLETÍN?

El boletín pasado abordamos el joven mundo de las startups y cómo este está creando puentes con el maduro mundo de las micro y pequeñas empresas. En este número, queremos seguir haciendo énfasis en este tema porque creemos que aún hay mucho pan por rebanar. Esta vez, haremos hincapié en el impacto de la pandemia en las startups del mundo y de Latinoamérica, los avances sorprendentes en materia de inversiones y, finalmente, la voz de la experiencia con una especialista en startups y pymes.

En la primera sección compartimos dos fuentes de financiamiento verdes orientadas a emprendimientos sostenibles y con impacto social (Pág. 2 y 3), en la segunda sección ofrecemos un vistazo global a los principales impactos del Covid-19 en las startups (Pág. 4), y en la tercera sección una fotografía de cómo el financiamiento más común para este tipo de emprendimientos estaba experimentando un crecimiento nunca antes visto (Pág. 5). En la cuarta sección te mostramos una síntesis de las características más resaltantes de los principales mercados latinoamericanos de startups (Pág. 6). En la quinta sección te recomendamos 4 herramientas para estar al día y capacitarte (Pág. 7), y finalmente la entrevista con Kenia Ordonio, quien nos da su visión del ecosistema de startups peruano, sus fuentes de financiamiento y cómo las mipymes sostenibles encajan en este nuevo mercado (Pág. 8).

I. FUENTES DE FINANCIAMIENTO

En esta sección te ofrecemos una selección de fuentes de financiamiento verde actuales y accesibles que podrían adaptarse a tu negocio.



CONSERVATION INTERNATIONAL

Conservación Internacional es una organización no gubernamental internacional, sin fines de lucro, que busca la participación de la sociedad en la conservación de los servicios que brinda la naturaleza y que son la base del bienestar humano. Sus prioridades han sido el establecimiento de Áreas Naturales Protegidas-ANP, en zonas de alta biodiversidad. Para este propósito se instauraron áreas de trabajo como Tambopata, Vilcabamba y la Cordillera del Cóndor.

Recientemente, se han trazado como objetivo proporcionar oportunidades económicas sostenibles como núcleo de las estrategias de conservación. CI Ventures es un fondo de inversión que otorga préstamos a pequeñas y medianas empresas que operan en los bosques, océanos y pastizales donde ya trabaja Conservación Internacional.

Dale clic a esta imagen y conoce la experiencia de éxito de la cooperativa COOPBAM, cómo iniciaron y cuál fue su proceso de vínculo entre el lucro y la sostenibilidad



Dale clic a esta imagen y chequea el video de quines están a cargo de COOPBAM, conoce sus motivaciones e inspírate con su experiencia



¿Quiénes pueden postular?

- Las inversiones de CI Ventures enfatizan proyectos que tienen potencial de gran impacto en paisajes críticos terrestres y marinos en Perú, Colombia, Ecuador, Kenia, Sudáfrica, Indonesia y Filipinas.

¿Qué ofrece?

- Inversión típica: US \$200,000 - 500,000
- Duración típica de la inversión: hasta 5 años
- Capital económico y otros recursos para mejorar la preparación para la inversión y permitir una mayor inversión adicional.
- Tipos de inversiones: (1) Preparación para la inversión: intervenciones específicas a corto plazo para mejorar la preparación para movilizar una mayor financiación. (2) Capital de crecimiento: inversiones en empresas con modelos de negocio maduros. (3) Enfoques novedosos: tecnologías innovadoras, pruebas de conceptos y enfoques basados en el mercado.

¿Cuáles son las condiciones?

- Un modelo de negocio viable, potencial de impactos ambientales y sociales significativos y medibles, potencial para desbloquear futuras inversiones adicionales, capacidad de gestión, alineación con la misión y los valores de CI.

¿Cómo aplicar?

- Ingresa a su web para más información:
- <https://www.conservation.org/projects/conservation-international-ventures-llc>
- Envía un correo a: civentures@conservation.org



LGT Venture Philanthropy

LGT Venture Philanthropy fue fundado en 2007 con la misión de mejorar la calidad de vida de las personas desfavorecidas, contribuir a ecosistemas saludables y construir comunidades resilientes, inclusivas y prósperas. Se focalizan en apoyar el crecimiento de organizaciones sociales innovadoras proporcionándoles una combinación personalizada de capital de crecimiento, acceso a habilidades comerciales, conocimientos de gestión y asesoramiento estratégico. Ofrecemos apoyo para el desarrollo de capacidades para impulsar la innovación y maximizar el retorno social.

Los emprendimientos que LGT Venture Philanthropy apoya se esfuerzan por resolver algunos de los problemas sociales más urgentes del mundo. Con modelos escalables efectivos, y con el potencial de mejorar la calidad de vida de millones de personas desatendidas.



Dale clic a esta imagen y conoce el caso de Ciudad Saludable, financiado por LGT entre el 2010-2015.



Dale clic a esta imagen y conoce el caso de Por ti, Familia, financiado por LGT entre el 2011-2015.

¿A quiénes está dirigido?

- El enfoque de filantropía de riesgo, propio de LGT Venture Philanthropy, respalda el crecimiento de organizaciones y empresas de toda escala, proporcionándoles capital financiero y no financiero personalizado para escalar su impacto positivo en la sociedad y en el medio ambiente.

¿Qué ofrece?

- Ofrecen una combinación personalizada de capital filantrópico con apoyo estratégico. Esto permite ofrecer a las organizaciones y empresas el apoyo adecuado en el momento adecuado para escalar sus soluciones efectivas a los desafíos sociales y ambientales locales.

¿Cómo pedir un préstamo?

- De acuerdo con la información disponible en la página web oficial, la metodología de acceso al crédito de LGT se adapta a las necesidades de los emprendimientos. Para más información, se recomienda ponerse en contacto con la organización.

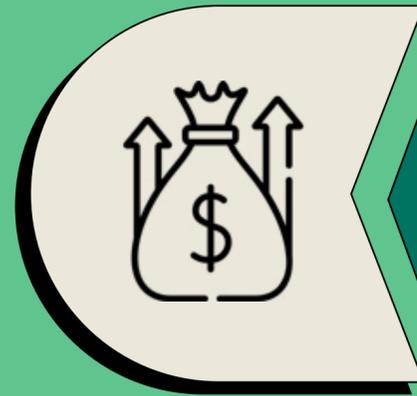
Ingresa a su web

- <https://www.lgtvp.com/en/about-us/contact/>

II. ¿CUÁL ES EL IMPACTO GLOBAL DE LA PANDEMIA EN LAS STARTUPS?

Para comprender mejor el impacto de la crisis de COVID-19 en las empresas emergentes a nivel mundial y equipar a los gobiernos y emprendimientos con herramientas y conocimientos prácticos para respaldar sus ecosistemas de innovación, Startup Genome -organización especializada en investigación para agencias públicas y privadas del ecosistema de startups- lanzó al final del 2020 la primera encuesta global de empresas emergentes sobre el tema.

A continuación, te presentamos los principales hallazgos de este estudio categorizados en 5 ejes principales, capital, trabajo, mercado, operaciones y políticas.



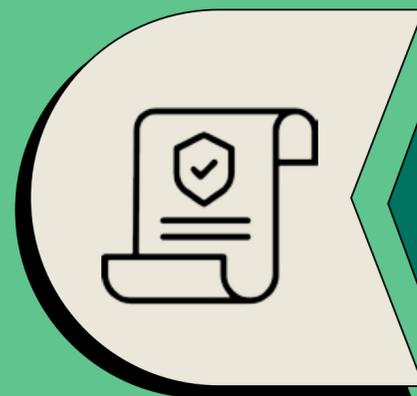
CAPITAL: El 41% de las startups a nivel mundial están ubicadas en la 'zona roja': les quedan tres meses o menos para la liquidación. Muchas startup jóvenes viven con solo unos meses en efectivo - el 29% ya estaba en esa situación antes de la crisis - pero la crisis puso a un 40% más de ellas en esa posición precaria.



TRABAJO: Desde el comienzo de la crisis, el 74% de las startups han tenido que despedir a los empleados a tiempo completo. El 39% de todas las nuevas empresas tuvo que despedir al 20% o más de su personal, y el 26% tuvo que despedir al 60% de los empleados o más.



MERCADO: El 74% de las startups vieron disminuir sus ingresos desde el comienzo de la crisis. El tipo más común de cambio en los ingresos es una disminución relativamente modesta. Sin embargo, una parte considerable de las empresas se vieron muy afectadas: el 16% de las nuevas empresas vieron caer sus ingresos en más del 80%. Una de las principales razones de las caídas en los ingresos proviene del efecto de la crisis en las industrias a las que sirven las nuevas empresas. Tres de cada cuatro startups trabajan en industrias gravemente afectadas por la crisis de COVID-19.



POLÍTICA: El 38% de las nuevas empresas no han recibido asistencia y no esperan recibir ayuda de las medidas de ayuda política relacionadas con la crisis. Al mismo tiempo, el 16% no recibe apoyo actualmente, pero espera recibir ayuda pronto con una medida de política. El 46% restante de las startups están recibiendo asistencia actualmente.

III. PREVIO A LA PANDEMIA:

¿CUÁL ERA LA SITUACIÓN DEL FINANCIAMIENTO DE RIESGO (FR) EN AMÉRICA LATINA?

En esta sección te mostramos un vistazo rápido del financiamiento de riesgo para emprendimientos en América Latina.

Para empezar, ¿Qué es el financiamiento, capital o inversión de riesgo? Básicamente, es todo tipo de inversión que supone un alto riesgo de no ver rentabilidad inmediata o hasta perder dicho capital, debido a la etapa de crecimiento en la que se encuentra el emprendimiento o startup.

La inversión de riesgo en América Latina se ha duplicado cada año desde 2016 a 2019, trazando una trayectoria de crecimiento constante que sin duda está interrumpida por la pandemia del COVID-19. A medida que los inversionistas de riesgo alientan a sus emprendimientos a cambiar al 'modo supervivencia', la era del "crecimiento a toda costa" popularizada en Silicon Valley parece haber terminado - por el momento.

Debido a la coyuntura, las oportunidades de innovación en torno a la atención médica, la educación y la logística, tienen mayor relevancia, a medida que nos adaptamos y respondemos colectivamente a las nuevas realidades global es. Una cosa es cierta: la resiliencia y el ingenio de los empresarios latinoamericanos se pondrán a prueba en este y el próximo año, a medida que la necesidad de soluciones rentables para problemas altamente complejos se haga más clara.



AÑO RÉCORD DE RECAUDACIÓN DE FR
con US \$ 1.08 mil millones en acuerdos parciales y finales



AÑO RÉCORD DE INVERSIÓN DE FR
para la región con US \$ 4,6 mil millones, así como de los principales mercados.



MEGA-ROUNDS DE ACUERDOS
incluyeron 18 transacciones divulgadas por más de US \$ 50 millones y 11 transacciones de más de US \$ 100 millones.



NUEVOS UNICORNIOS
(startups de reciente creación con valoración mayor a mil millones de dólares) durante el 2019 incluidos Auth0, EBANX, Gympass, Loggi, QuintoAndar, Wildlife Studios.



AÑO RÉCORD PARA TRANSACCIONES SEMILLAS/ INCUBADORAS
en Argentina, Colombia, México.

IV. MAPEANDO LOS PRINCIPALES MERCADOS DE LA REGIÓN

Colombia:

8.2% de los acuerdos en 2019

2019: US \$ 1.09B invertidos en 36 acuerdos

2018: US \$ 334 millones invertidos en 19 acuerdos

Perú:

1,4% de los acuerdos en 2019

2019: US \$ 3 millones invertidos en 6 acuerdos

2018: US \$ 16 millones invertidos en 11 acuerdos

Brasil:

50,5% de los acuerdos en 2019

2019: US \$ 2,49 mil millones invertidos en 222 acuerdos

2018: US \$ 1.300 millones invertidos en 259 acuerdos

Chile:

9.1% de los acuerdos en 2019

2019: US \$ 63 millones invertidos en 40 acuerdos

2018: US \$ 46 millones invertidos en 49 acuerdos

Argentina:

6,6% de los acuerdos en 2019

2019: US \$ 290 millones invertidos en 29 acuerdos

2018: US \$ 84 millones invertidos en 19 acuerdos



En esta sección te mostramos un mapa con los números más importantes respecto a los acuerdos entre inversionistas y empresarios, así como la cantidad de dinero movilizado.

V. ¡CONÉCTATE!

En esta sección te ofrecemos herramientas, plataformas de interacción, cursos de capacitación o eventos que sin duda te ayudarán a conocer más sobre el mundo de las startups y cómo este puede ayudarte a consolidar tu emprendimiento.



Este boletín no debe faltar en tus lecturas semanales. Encontrarás los más recientes acuerdos entre inversionistas y emprendimientos latinoamericanos como el tuyo, así como nuevas ideas para ponerte al día con la vanguardia tecnológica.

¡Dale clic a este cuadro y suscríbete!



En esta web encontrarás los reportes y trabajos de investigación sobre la situación del emprendimiento y startups a nivel regional y mundial. Estos trabajos han llegado a millones de personas y han aparecido en los principales medios empresariales como The Economist, Bloomberg y Harvard Business Review.

¡Dale clic a este cuadro y edúcate!



Conservation Finance Alliance es una organización que tiene como objetivo promover la conciencia, la experiencia y la innovación en las finanzas de la conservación a nivel mundial. Ingresa a su web y mantente al día con los eventos, webinars, cursos y oportunidades de financiamiento para emprendimientos sostenibles como el tuyo.

¡Dale clic a este cuadro y conéctate!



se inició en respuesta a la urgente necesidad mundial de conducir más financiamiento de todas las fuentes posibles hacia los objetivos de biodiversidad nacionales y mundiales. En su web, encontrarás un banco de datos muy útiles para emprendimientos sostenibles, localizados en su Plataforma del Conocimiento.

¡Dale clic a este cuadro y capacítate!

V. ¡CONÉCTATE!

En esta sección te ofrecemos la entrevista con un emprendedor o especialista que está generando impacto y conocimiento en su rubro y significa una oportunidad de innovación para tu negocio.



Dale clic a las imágenes y échale un vistazo a este video, donde Kenia Ordonio nos ofrece su diagnóstico sobre mipymes, startups, sus diferencias y semejanzas, así como su opinión de las fuentes de financiamiento para emprendimientos.

Kenia Ordonio es Senior Program Officer para el Programa Suizo de Emprendimiento en el Perú y posee amplia experiencia, no solo en el mundo de las startups sino también en la etapa previa a este modelo, las micro y pequeñas empresas. En esta entrevista con nuestro investigador Diego Espejo, Kenia Ordonio nos comenta sobre su experiencia y cómo llegó al mundo de las startups, cuáles son las diferencias esenciales entre una mipyme y una startup – y si es que es deseable que toda mipyme migre al modelo de startup.

Asimismo, también nos comentó sobre la evolución de las fuentes de financiamiento e incentivos públicos y privados para los emprendimientos en el Perú, haciendo hincapié en aquellos que procuran la conservación de la biodiversidad, reducción de uso de recursos naturales, o simplemente tienen un enfoque medioambiental. Finalmente, cerramos la entrevista con recomendaciones vitales a los emprendedores nacionales para estos tiempos de pandemia.